

お支払いと申込に関する規約

この度は本商品に申し込み頂き誠にありがとうございます。
これからあなたとトラブル無く円滑な関係を築いていくため、お申込と支払いに関する決まりをご案内させていただきます。
以下を一読頂き、内容に同意頂ける場合のみ、お申し込み頂くようお願い申し上げます。

お申込に関する規約

◆本商品のコンテンツについて

本商品は「ビジネスで成果を出すための知識とスキルを学ぶ商品」です。
「これをやったら100%稼げる」といった、再現性が保証されているノウハウやサポートを販売するものではないことをまずはご理解ください。
改めて言及するまでもありませんが、あらゆるビジネスは個々人の取り組み方や姿勢、知識やスキル、提供できる価値の大きさに応じて得られる結果も変わってくるものであり、誰が取り組んでも全く同じように成果が出るビジネスは存在しません。
また同様の理由から成果達成保証のようなものはご用意はしておりませんので、ご了承頂けますようお願いいたします。

◆参加メンバーにお約束する範囲

本商品は講師が頂いた費用の対価として、メンバーの皆様に提供をお約束し責任を追う範囲は、

- ・コンテンツの提供
- ・コンサルティングの提供

等、募集ページのコンテンツ欄に明記されていることに限ります。
募集ページに記載がない事項のサービス提供は出来兼ねますのでご了承ください。
また、ビジネスとは各個人が自己責任の元で取り組まれるものです。
万が一、参加メンバーが実践中のビジネスにおいて何かしらの損害や損害賠償責任等の法的措置を受けることがあった場合でも、我々が責任を追うことは一切いたし兼ねます。
一般的な良識を持ち普通にビジネスに取り組まれてればまずそのようなことは起こり得ないはずです。

お支払いに関する規約

◆受講料につきまして

本商品は、指定期間内にオンラインでビジネスを行うために必要なスキルや知識を習得するためのコンテンツ・コンサルティングを提供するコースです。

本商品を1パッケージとした単体の商品であり、本来は一括で初月に購入して頂くことが原則ですが、なるべく多くの方が参加しやすいよう分割支払いにも対応しているものです。

従いまして「お金がないので2ヶ月目で辞めます」といった途中解約は一切受け付けておりません。

お支払いが遅延となる場合は事務局よりお支払い催告を行い、ご対応いただけない場合は法的手段により請求を行う場合がございます。その場合は東京地裁を管轄裁判所とします。

ただし、これまで一度もそのような例はございませんのでご安心ください。

◆分割のお支払いに関しまして

それと同様にメンバーにおかれましては『受講料のお支払い』に関して誠意のある対応をお願いしております。

クレジットカード決済・銀行振込共に各月の決済日は下記の通りとなります。

初回お支払い期日：特にありませんが決済完了された方より受講メンバーとしてお迎えします。

2回目以降の請求日：初回決済日の1ヶ月後、2ヶ月後、以降同様

◆強制退会と返金につきまして

トラブルとなるような行為、迷惑となる行為や悪影響を与えるような行為、講師への批判や誹謗中傷といった行為全般は固く禁じます。

そのような行為を行うメンバーがいた場合は強制退会処分とさせて頂き、今後我々の一切の企画への参加を認めません。

またその際はすでに支払い済みの費用の返金は一切行いません。受講者が規約違反により、強制退会処分を受けた場合でも、本商品の受講料の完済義務を負います。

◆クーリングオフにつきまして

本商品のようなオンラインコンテンツやビジネスコンサルをインターネット広告（セールスレター）で購入された場合、虚偽の記載がある場合を除きクーリングオフは適用外となります。セールスレター内、特定商取引法に基づく表記において『返品特約』の記載があり、顧問弁護士によるリーガルチェック済みとなります。期間内利用可能な商品をご購入されることとなりますので、遠慮なくどんどん使い倒すつもりでこの期間を有意義にお過ごしください。

以上、少々堅苦しく（あるいは厳しく）思われたかもしれませんが、メンバーの皆様と気持ちよい関係を築きながら成長していくために必要なことですので、ご了承ください。是非、これから、楽しみながら、一緒に頑張っていきましょう！